Une fois la révolution industrielle amorcée et grâce aux machines, les entreprises produisent de plus en plus. Elles ne produisent pas seulement sur commande, mais commencent par fabriquer des produits qu’elles cherchent à vendre ensuite.
Cette façon de faire devient possible grâce aux moyens de transport qui se développent et permettent le commerce avec d’autres pays.

On appelle **exportation** le fait de

On appelle **importation** le fait de

Les pays essaient de faire de l’argent le plus facilement possible en exportant leur ressources naturelles que les autres pays ne trouvent pas chez eux.

Cite des exemples de ressources naturelles qu’un pays peut vendre. Surlignes celles que la Suisse doit importer.

**Ressource Pays**

Trouve des ressources naturelles que la Suisse peut vendre.

Que constates-tu ?

Comment la Suisse peut-elle alors profiter de l’évolution commerciale et s’enrichir ? (cf p. 92, docs A + B)

Parmi ces spécialisations, le district de Courtelary et Bienne ont développé , puis, vers la fin du XIXe, dans la vallée de Tavannes et Moutier se sont spécialisées dans

Pourquoi le domaine de la vallée de Tavannes s’est développé **après** celui de Bienne ?

Durant le XXe siècle, les choses ont encore évolué, les compétences se sont élargies, mais les régions ont gardé leur spécialisation et leur renommée et beaucoup d’habitants de ces régions travaillent toujours dans le domaine de prédilection, par tradition (cf p. 92, docs D + E)

Pourquoi les spécialités restent-elles dans des régions précises ?

**L’horlogerie**

Depuis toujours, même quand elle se faisait sous forme d’artisanat par les paysans pour gagner quelques « à-côtés », l’horlogerie compte plusieurs professions très différentes. Jamais un ouvrier ne fabrique une montre entièrement, il n’en fait qu’une partie. Et plus l’industrie de l’horlogerie se développe, plus on vend (et donc fabrique) de montres, plus les domaines de chacun deviennent précis et restreints. (cf p. 92, doc B)

Trouve 10 professions différentes dont on a besoin pour fabriquer une montre.

……………………………………………………….. ………………………………………………………..

……………………………………………………….. ………………………………………………………..

……………………………………………………….. ………………………………………………………..

……………………………………………………….. ………………………………………………………..

……………………………………………………….. ………………………………………………………..

Une fois la révolution industrielle amorcée et grâce aux machines, les entreprises produisent de plus en plus. Elles ne produisent pas seulement sur commande, mais commencent par fabriquer des produits qu’elles cherchent à vendre ensuite.
Cette façon de faire devient possible grâce aux moyens de transport qui se développent et permettent le commerce avec d’autres pays.

On appelle **exportation** le fait de vendre une marchandise à l’étranger.

On appelle **importation** le fait de acheter une marchandise à l’étranger.

Les pays essaient de faire de l’argent le plus facilement possible en exportant leur ressources naturelles que les autres pays ne trouvent pas chez eux.

Cite des exemples de ressources naturelles qu’un pays peut vendre. Surlignes celles que la Suisse doit importer.

**Ressource Pays**

épices Asie

produits pétroliers Moyen-Orient

minerai (fer) Allemagne, France

Trouve des ressources naturelles que la Suisse peut vendre.

Que constates-tu ? Il y en a très peu (voire pas du tout). De plus, dans certaines régions le sol est trop sec pour cultiver (chaîne du Jura).

Comment la Suisse peut-elle alors profiter de l’évolution commerciale et s’enrichir ? (cf p. 92, docs A + B)

Elle développe les produits fabriqués (textiles, dentelle, horlogerie, arc jurassien)

Des produits nécessitant des connaissance pointues (chimie, médicaments, région bâloise)

Ce pour quoi elle peut utiliser son paysage (Montagnes, élevage 🡪 produits laitiers, chocolat, fromages, etc)

Tourisme (Paysage particuliers montagnes, skis, lacs, etc)

Parmi ces spécialisations, le district de Courtelary et Bienne ont développé l’horlogerie,
puis, vers la fin du XIXe, dans la vallée de Tavannes et Moutier se sont spécialisées dans  les machines-outils.

Pourquoi le domaine de la vallée de Tavannes s’est développé **après** celui de Bienne ?

L’horlogerie –notamment sous forme industrialisée- s’est développée si rapidement, que très vite, il y eut un grand besoin de machines à fabriquer les pièces nécessaires à l’horlogerie.
De plus en plus de machines étaient nécessaires ; devant produire de plus en plus de pièces, de plus en plus vite. Une nouvelle branche s’est créée et développée très rapidement : l’industrie des machines-outils, qui fabrique les machines qui vont découper, percer, polir etc les pièces d’horlogerie à la place de l’artisan qui le faisait à la main. (Principalement développées dans la valle de Tavannes)

Durant le XXe siècle, les choses ont encore évolué, les compétences se sont élargies, mais les régions ont gardé leur spécialisation et leur renommée et beaucoup d’habitants de ces régions travaillent toujours dans le domaine de prédilection, par tradition. (cf p. 92, docs D + E)

Pourquoi les spécialités restent-elles dans des régions précises ?

Savoir-faire régional, transmission de père en fils (patron à apprenti), installations particuilières sur place, avantage géographiqeus (minerai, sable, lumière, pente, etc)

**L’horlogerie**

Depuis toujours, même quand elle se faisait sous forme d’artisanat par les paysans pour gagner quelques « à-côtés », l’horlogerie compte plusieurs professions très différentes. Jamais un ouvrier ne fabrique une montre entièrement, il n’en fait qu’une partie. Et plus l’industrie de l’horlogerie se développe, plus on vend (et donc fabrique) de montres, plus les domaines de chacun deviennent précis et restreints. (cf p. 92, doc B)

Trouve 10 professions différentes dont on a besoin pour fabriquer une montre.

designer électroplaste

prototypiste horloger

fabricant de mouvements fabricant de bracelets

fabricant d’aiguilles publicitaire

fabricant de cadrans représentant commercial